Kurumsal yazılımda yapay zekâ ile büyüme

ION, altı yazılım ürünüyle kurumların güvenlik ve işletme süreçlerine çözüm sunar. ION ONE, güvenlik ürünlerini yapay zekâ aracılığıyla yönetir. ION 360, işletmenin temel iş süreçlerini birbirine bağlar.

Ürün portföyümüzü genişletmek ve uluslararası satış kapasitemizi artırmak için yatırım arıyoruz.

PASS VPN 360 WAF WATCHER ONE

Güçlü teknolojiler, parçalı yönetim



Kurumlar farklı güvenlik ürünlerine yatırım yapıyor. Ancak her ürünün ayrı arayüzü ve işlem yöntemi, uzman ekiplerin dikkatini bölüyor. Bilgiye ulaşmak ve müdahale etmek daha fazla koordinasyon gerektiriyor.

Arayüz karmaşası

Her ürün, farklı menüler ve yönetim adımları için uzmanlık gerektirir.

Dağınık bilgi

Aynı olaya ilişkin veriler farklı sistemlerde yer alır. Değerlendirme yükü ekibe kalır.

Geciken müdahale

Analiz ile işlem arasındaki geçişler, kritik anlarda karar sürecini uzatır.

Siber risk büyürken hızlı müdahale önem kazanıyor

244 milyar $

2026 için öngörülen küresel bilgi güvenliği harcaması

+%11,6

Sabit kurla yıllık harcama artışı tahmini

29 dakika

Saldırganın ilk erişimden sonra ağda ilerlemeye başlamasına kadar geçen ortalama süre

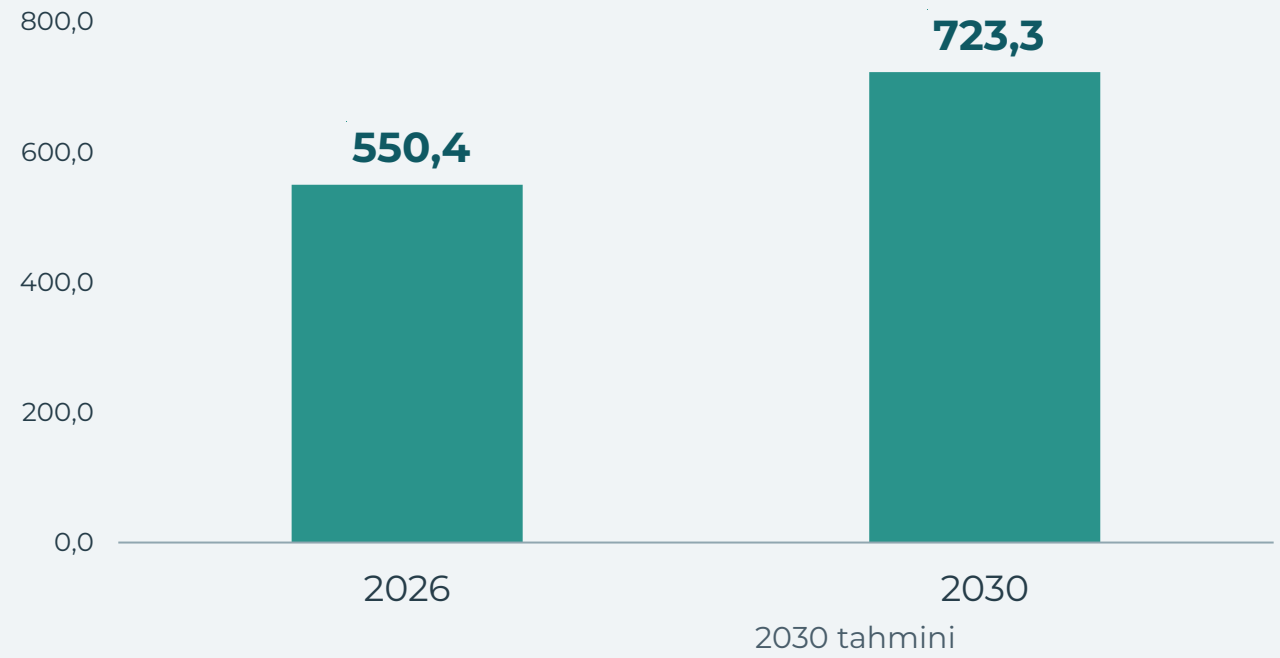
Artan güvenlik bütçeleri, yönetim karmaşasını kendiliğinden çözmüyor. ION ONE, farklı ürünlerdeki bilgiye erişimi ve müdahale işlemlerini aynı yönetim ortamında birleştiriyor.

Gartner: Şubat 2026 tahmini. CrowdStrike: 2025'te gözlenen eCrime vakaları.

Türkiye’de gelişen teknoloji, küresel pazarda büyüme hedefi

Türkiye siber güvenlik pazarı 2026 tahmini

Milyon ABD doları



%7,07

2025–2030 yıllık bileşik büyüme

Kurumsal ağ, güvenlik ve sistem projelerindeki deneyimimiz, ürün geliştirme ve müşteri ihtiyaçlarını değerlendirme yetkinliğimizi güçlendiriyor.
Uluslararası büyüme planımız, ABD ve Avrupa dâhil farklı pazarlarda doğrudan satışa ve iş ortaklarına dayanıyor.

Statista, Haziran 2025 serisi; KAP izahnamesi s. 104–105. Sektör tahmini, şirket gelir hedefi değildir.

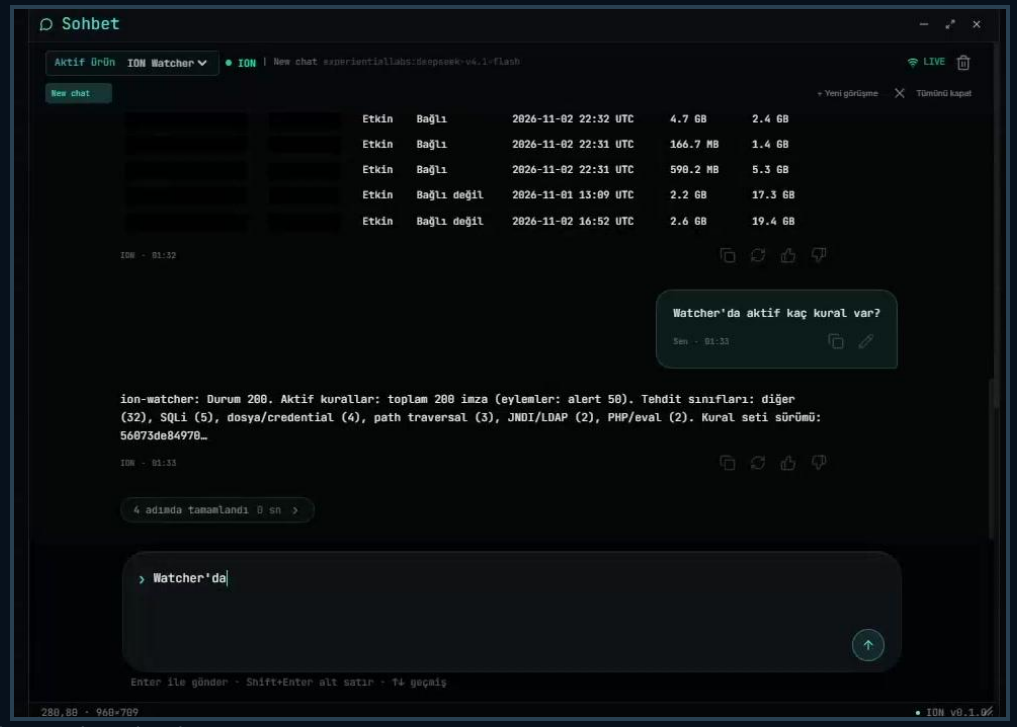
ION ONE: Güvenlik ürünlerini yapay zekâ ile yöneten sistem

ION ONE, kullanıcının yazılı talebini ilgili güvenlik ürününde yürütülecek işleme dönüştürür. Bilgiyi getirir, yönetim işlemlerini yürütür ve gerekli değişiklikler için kullanıcı onayı alır.

PASS VPN WAF WATCHER

Kullanım örneği: Etkin güvenlik kurallarının analizi

ONE, Watcher'daki etkin kuralları sorgular ve sonuçları tehdit türleriyle birlikte sunar.



ION ONE kullanım kaydından, 01:20

Talebin değerlendirilmesi

Ürünle doğrudan iletişim

Onay ve işlem yönetimi

Çalışan ürünlerden kurumsal kullanım senaryolarına

Kullanım kayıtları, ION ürünlerinin hangi ihtiyacı karşıladığını ve işlemlerin uygulama içinde nasıl yürütüldüğünü gösteriyor.



ION WAF olay ve trafik görünümü

Güvenlik operasyonları

Web trafiği, ağ olayları ve erişim kayıtları ilgili ürünlerde incelenir.

İşletme süreçleri

ION 360'ta sipariş, tahsilat ve masraf işlemleri web ve mobil uygulama üzerinden yürütülür.

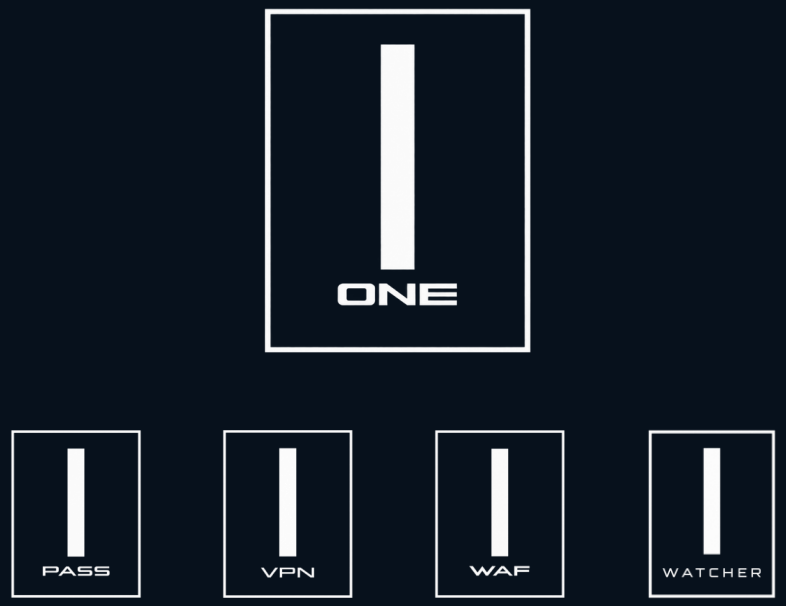
Yapay zekâ ile yönetim

ION ONE, ürün bilgilerine erişimi ve onay gerektiren yönetim işlemlerini ortak arayüzde sunar.

Altı ürünün kullanım videoları, sunumun ekler bölümünde yer alır.

ION’un rekabet gücü: bütünleşik ürün geliştirme

ION, güvenlik ürünlerini ve bu ürünleri yöneten ION ONE’ı kendi bünyesinde geliştirir. Bu yaklaşım, ürün işlevleri ile yapay zekânın yürüttüğü işlemleri birlikte tasarlama olanağı sağlar.



Ürüne doğrudan hâkimiyet

Ekip, güvenlik ürünlerinin işleyişini ve yönetim bağlantılarını birlikte geliştirir.

İşlem düzeyinde bütünlük

Veri sorguları, yönetim komutları ve gerekli onaylar aynı kullanım akışında ele alınır.

Sürekli mühendislik birikimi

Ürünler değiştikçe bağlantılar, yetkiler ve işlem sonuçları yeniden test edilir.

Benzer bir yapının geliştirilmesi, ürün yazılımlarını ve güvenilir yönetim akışlarını birlikte kurmayı gerektirir.

Altı ürünle iki alanda büyüyen yazılım portföyü

Siber güvenlik

PASS, VPN, WAF ve Watcher, ION ONE üzerinden ortak yönetilir.



Parola yönetimi

Uzaktan erişim

Web ve API koruması

Ağ güvenliği analizi

Yapay zekâ ile ortak yönetim

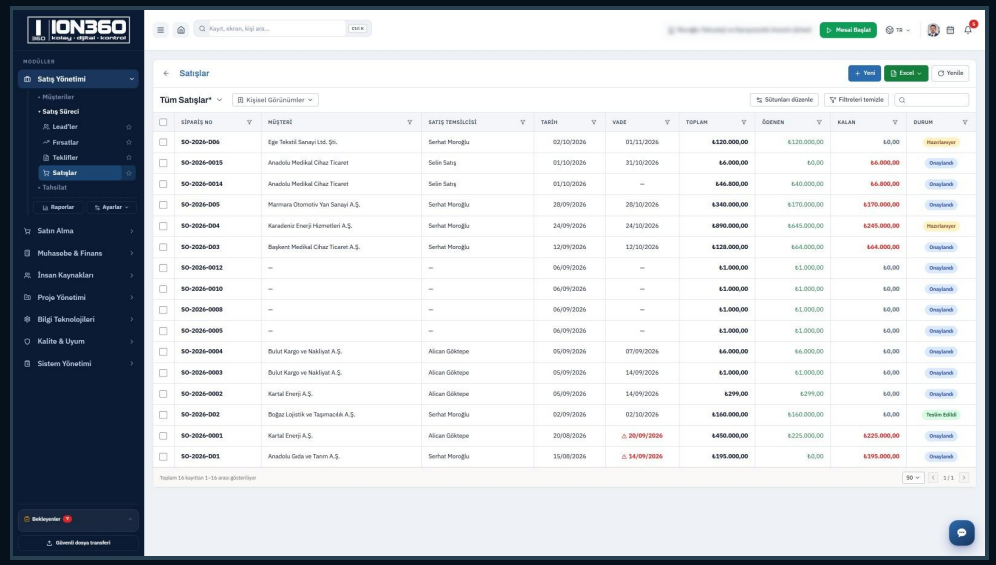
İşletme yönetimi

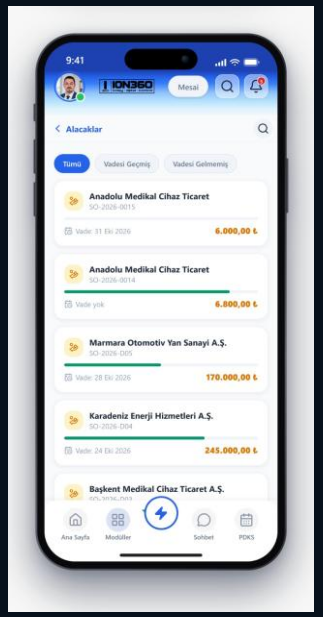


ION 360, satıştan finansa işletme süreçlerini birbirine bağlar.

ION 360: İşletme süreçlerinde bilgi ve işlem bütünlüğü

ION 360, satış, finans, insan kaynakları ve operasyon süreçlerini birbirine bağlar. Web ve mobil erişim, çalışanlarla yöneticilerin aynı kayıtlar üzerinden işlem yapmasını sağlar.





Sipariş tutarı

46.800 TL

Tahsil edilen

40.000 TL

Kalan alacak

6.800 TL

Örnek işlem kaydı

Yetkilere bağlı yapay zekâ asistanı, işletme verilerine erişimi ve görevlerin yürütülmesini destekler.

İşletmelerin dijitalleşmesinde büyüme alanı

%28,3

10 ve üzeri çalışanı bulunan girişimlerde ERP kullanım oranı

ION 360, işletmelerin satış, finans ve operasyon süreçlerini birlikte yönetme ihtiyacına odaklanır.

10–49 çalışan

Bu grupta ERP kullanım oranı %23,6.

50–249 çalışan

Bu grupta ERP kullanım oranı %46.

Farklı ölçeklerdeki işletmeler, ürünün genişleyebileceği bir müşteri tabanı oluşturur.

TÜİK 2025, 10 ve üzeri çalışanlı girişimler. Kullanım oranı, satın alma talebi veya pazar payı değildir.

ION ONE’ın farkı: üründen yönetim işlemine bütünlük

ION’un güvenlik ürünleri ile ION ONE aynı mühendislik yaklaşımıyla geliştirilir. Böylece ürünün sunduğu işlevler, yapay zekâ üzerinden yürütülebilen yönetim işlemleriyle birlikte tasarlanır.



Kendi ürünleriyle doğrudan bağlantı

Parola, erişim, web koruması ve ağ güvenliği aynı yönetim sisteminde buluşur.

Bilgiden uygulamaya geçiş

Kullanıcı, talebini yazılı olarak iletir. ONE bilgiyi getirir ve gerekli onaylarla ilgili işlemi yürütür.

Genişleyebilen yönetim kapsamı

Yatırım planı, daha fazla ürün bağlantısını ve kurum içinde çalışacak yapay zekâyı kapsar.

Ortak yönetim, kurumların arayüzler arasında geçiş yükünü azaltır ve güvenlik operasyonlarını bütünleştirir.

Ürün karşılaştırmaları eklerdedir. Kurum içi yapay zekâ, geliştirme planının parçasıdır.

Kurumsal projelerden gelen deneyim ve ilişkiler

Ağ, güvenlik ve sistem projelerinde çalıştığımız kurumlar, ION'un kurumsal hizmet deneyimini gösterir.

Kurumsal hizmet referanslarımız

HİTİT SERAMİK

GENERAL MOBILE

ADİLIŞIK GROUP

arzum

METROPOLCARD

HALİÇ ÜNİVERSİTESİ

T.C. SİLİVRİ BELEDİYESİ

HATAY BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

Bu referanslar hizmet çalışmalarımıza aittir. Yazılım ürünlerimizin kurulu olduğu müşteri listesini temsil etmez.

Büyüyen kurumlarda yönetim karmaşasını azaltmak

Çok ürünlü güvenlik

ION ONE, farklı ürünlerdeki bilgiye ve yönetim işlemlerine ortak erişim sağlar.

Dağıtık organizasyon

Çok sayıda ekip ve lokasyon, erişim ve güvenlik yönetiminde koordinasyon ihtiyacını artırır.

İşletme süreçleri

ION 360, satış, finans ve operasyon arasındaki bilgi akışını birleştirir.

Müşteri odağımızı sektör sınırları değil, kurumun yönetim ihtiyacı ve ürünlerin bu ihtiyaca uygunluğu belirler.

Satış değerlendirmesinde ihtiyaç, teknik uyum ve kurulum kapsamı esas alınır.

Yazılım sözleşmeleriyle süreklilik kazanan gelir modeli

Güvenlik yazılımları

Ürün kapsamına göre yıllık lisanslama ve yenileme.

ION 360

Kullanıcı sayısına ve modül kapsamına göre abonelik.

Kurulum ve hizmetler

Entegrasyon, kurulum ve destek hizmetlerinden proje geliri.

İlk sözleşme — **Kullanıma geçiş** — **Yenileme** — **Ek ürün satışı**

Büyüme planı, yeni müşteri kazanımını mevcut müşterilerde yenileme ve ek ürün satışıyla destekler.

Doğrudan satış ve iş ortaklarıyla uluslararası büyüme

Kurumsal satış	İhtiyaç analizi ve ürün gösterimini, kapsamı belirlenmiş bir yazılım ve hizmet teklifi izler.
İş ortakları	Satış ve kurulum yetkinliğine sahip ortaklarla daha geniş müşteri erişimi hedeflenir.
Uluslararası pazarlar	ABD ve Avrupa dâhil farklı pazarlarda fırsatlar, müşteri ihtiyacı ve iş ortağı kapasitesiyle değerlendirilir.

Satış kanalları ve pazara giriş adımları, yatırım sonrası büyüme planıdır.

Ürün geliştirme ve büyümeyi yöneten ekip

Alican Göktepe

Kurucu ortak

Sistem mimarisi, ürün geliştirme ve teknik projelerden sorumludur.

Eser Özdil

Yönetim Kurulu Üyesi

Şirket stratejisi, ticari büyüme ve yatırım süreçlerini yönetir.

Kurumsal proje deneyimi, ürün geliştirme kararlarını müşterilerin kurulum ve işletim ihtiyaçlarıyla buluşturur.

Yatırımla genişletilecek ekipler

Yazılım ve yapay zekâ

Ürün testi ve entegrasyon

Kurumsal satış ve iş ortakları

Yapay zekâda kurum içi çalışma, yönetimde daha geniş kapsam

Yatırımla ION ONE'ın ürün bağlantılarını genişletmeyi ve yapay zekâyı kendi sunucularımızda çalıştırmayı hedefliyoruz. Bu altyapı, kurum içinde kullanım seçeneğinin de temelini oluşturacak.



Kurum içinde çalışan yapay zekâ

GPT veya Claude gibi dış servislere zorunlu bağımlılık olmadan kullanım hedeflenir.

Genişleyen ürün bağlantıları

Daha fazla güvenlik ve teknoloji ürününün ONE üzerinden yönetilmesi planlanır.

Artan işlem kapasitesi

GPU ve sunucu yatırımı, model geliştirmeyi ve eşzamanlı kullanım kapasitesini destekler.

ION ONE'ın gelişimi, ION'un daha kapsamlı kurumsal ihtiyaçlara çözüm sunmasını sağlar.

Bu sayfa, yatırım sonrası geliştirme hedeflerini açıklar.

18 ayda altyapı, ürün geliştirme ve ticari büyüme

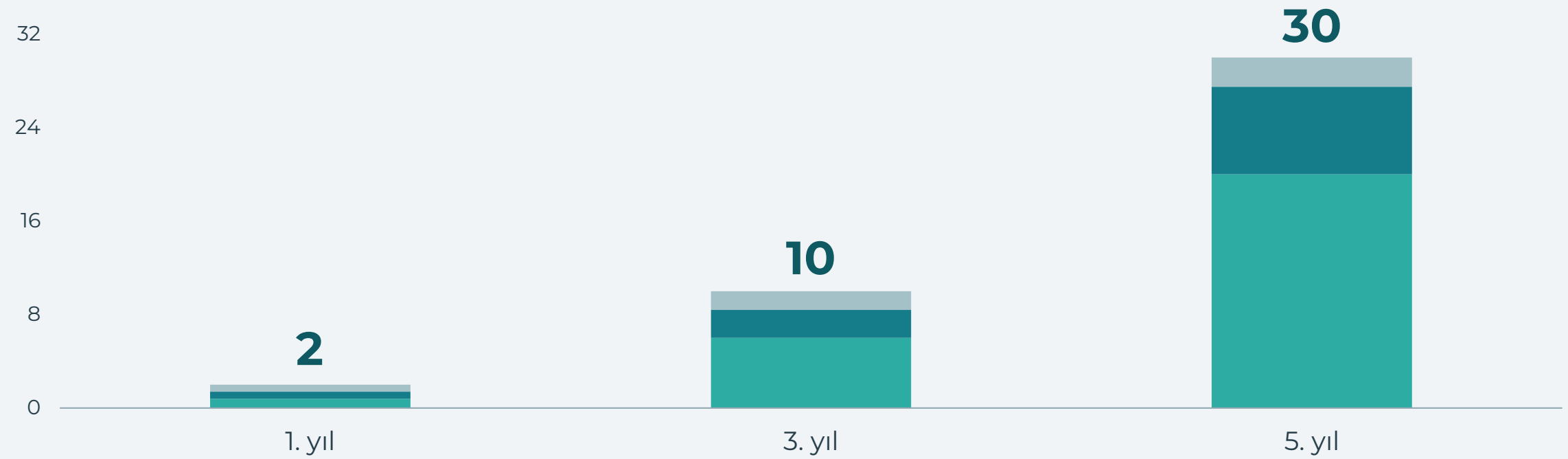
	İlk 6 ay	6–12 ay	12–18 ay
Yapay zekâ altyapısı	GPU ve sunucuların satın alınması. Model geliştirme ortamının kurulması.	Kurum içinde çalışacak modelin ürünlere uyarlanması ve yük testleri.	Kapasitenin artırılması ve kurumsal kurulum seçeneklerinin geliştirilmesi.
Ürün portföyü	ION ONE'ın yönetim yeteneklerinin ve mevcut ürünlerin geliştirilmesi.	Yeni ürün bağlantıları ve daha kapsamlı yönetim işlemleri.	Yeni güvenlik çözümleriyle portföyün ve ONE'ın kapsamının genişletilmesi.
Ticari büyüme	Satış ekibinin güçlendirilmesi ve hedef müşteri çalışmalarının artırılması.	İş ortaklarıyla satış kapasitesinin ve uluslararası erişimin artırılması.	Sözleşme yenilemeleri, ek ürün satışı ve yeni pazarlarda büyüme.

İlerleme ölçütleri: yeni ürün işlevleri, kullanım kapasitesi, sözleşme sayısı ve yazılım geliri.

Önerilen uygulama takvimi.

Beşinci yılda 30 milyon dolar yıllık ciro hedefi

Yıllık ciro, milyon ABD doları



Güvenlik yazılımları
0,8 / 6 / 20

ION 360
0,6 / 2,4 / 7,5

Hizmet ve projeler
0,6 / 1,6 / 2,5

Hedef senaryosu. Sözleşme adedi ve birim fiyat varsayımları eklerde açıklanır.

İlk yıl hedefinin dayanağı: sözleşme ve proje gelirleri

İlk yıl için 50 güvenlik yazılımı ve 200 ION 360 sözleşmesi öngörülür. Yazılım gelirleri, yıl içindeki satışlar nedeniyle ortalama altı aylık kullanım üzerinden hesaplanır.

Güvenlik yazılımları	50 × 32.000 $ × 6/12	**800.000 $**
ION 360	200 × 6.000 $ × 6/12	**600.000 $**
Hizmet ve projeler	20 × 30.000 $	**600.000 $**

2.000.000 $

Hedef senaryosu. Sözleşme sayıları, birim fiyatlar ve 20 hizmet projesi planlama varsayımlarıdır.

Büyümenin merkezinde tekrarlayan yazılım gelirleri

1. yıl

%70

3. yıl

%84

5. yıl

%92

Hedef senaryosunda yazılım gelirlerinin toplam ciro içindeki payı

Gelir sürekliliği

Yıllık lisanslar ve abonelikler, yenileme yoluyla devam eden gelir sağlar.

Müşteri başına büyüme

İhtiyaca uygun ek ürün ve modüller, sözleşme kapsamını genişletir.

Şirket değeri

Büyüme ve yenileme performansı, gelecekteki yatırım veya stratejik ortaklık görüşmelerini destekleyebilir.

Oranlar ciro dağılımını gösterir. Kârlılık planı, yatırımcı payı ve getiri koşulları henüz belirlenmemiştir.

ION’un büyümesi için yatırım

1 milyon ABD doları



GPU ve sunucu altyapısı

300.000 $

Donanım satın alımıyla model geliştirme ve kurum içinde yapay zekâ kullanımına yönelik altyapı kurulacak.

Yazılım ve yapay zekâ ekibi

500.000 $

ION ONE’ın yönetim kapsamı genişletilecek. Mevcut ürünler ve yeni çözümler için geliştirme kapasitesi artırılacak.

Kurumsal satış

200.000 $

Satış ekibi ve iş ortağı ağı güçlendirilecek. Yeni müşteri kazanımı ve uluslararası satış desteklenecek.

Yatırım, ION Bilgi Teknolojileri A.Ş.’nin tamamına yöneliktir. Bütçe, 18 aylık büyüme planını destekler.

ION’un büyümesine stratejik ortaklık

Kendi geliştirdiğimiz ürünler ve kurumsal proje deneyimimizle uluslararası pazarlarda büyümeyi hedefliyoruz. Yatırım, bu büyümenin teknoloji ve satış kapasitesini güçlendirecek.

Ürün tanıtımları ve kullanım kayıtları

ion@ion.net.tr | +90 850 220 52 32

ion.net.tr

İstanbul

Merkez Mahallesi Akar Caddesi iTowers Bomonti No: 3/23
Şişli / İstanbul

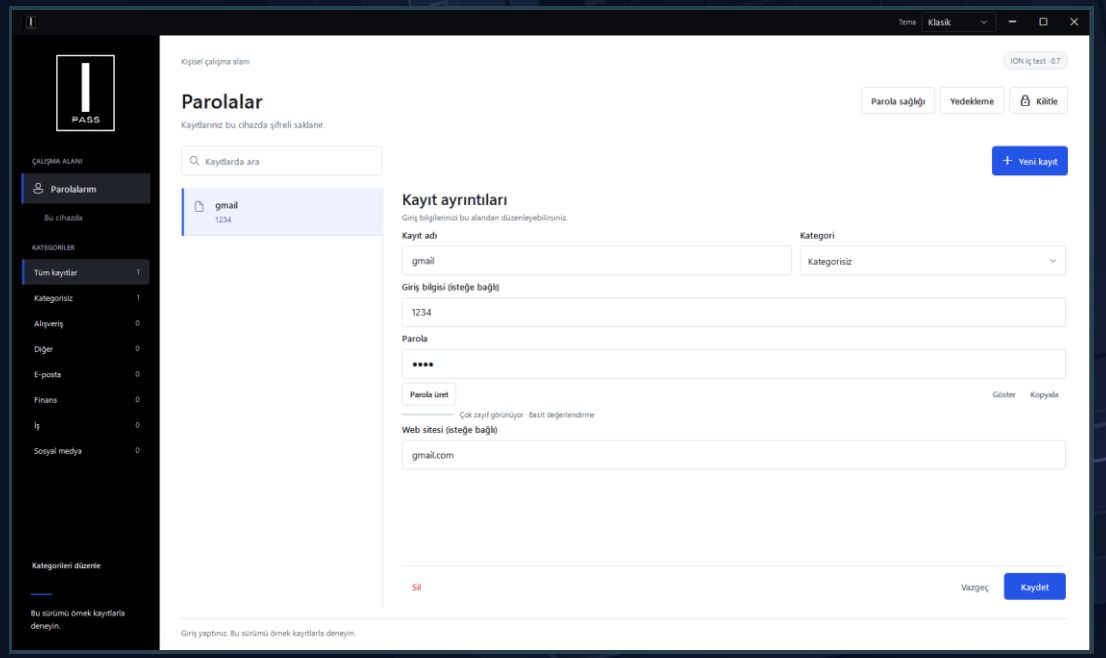
Ankara

Ahi Evran Mahallesi Erkunt Caddesi No: 3/61
ASO Teknopark, Sincan / Ankara

ION PASS

Kurumsal parola yönetimi

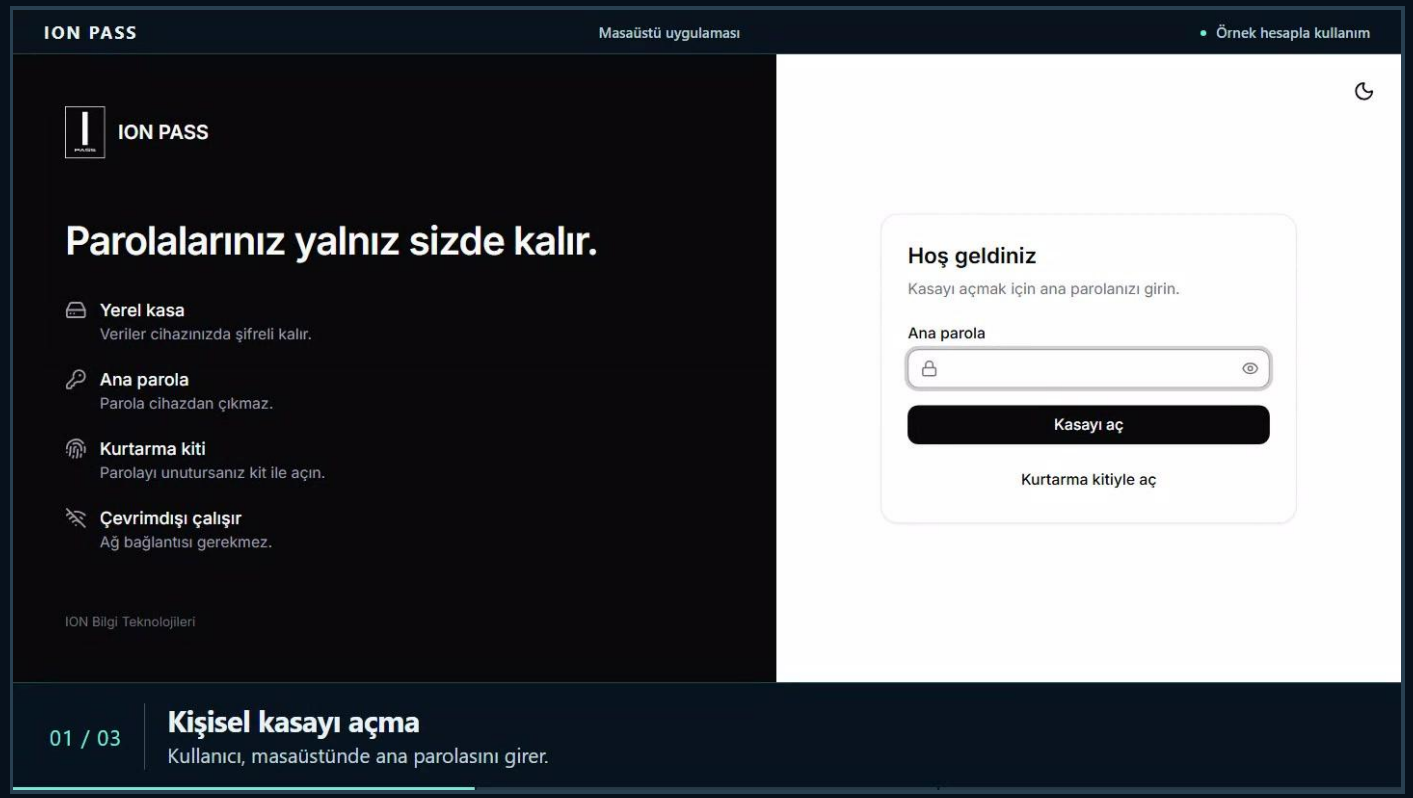
ION PASS, hesaplara ait giriş bilgilerini parola kasasında saklar. Kayıtların bulunmasını, görüntülenmesini ve gerektiğinde kopyalanmasını sağlar.



Kullanım kaydını aç

ION PASS

Kasadan kayıt seçme ve tarayıcıda kullanım

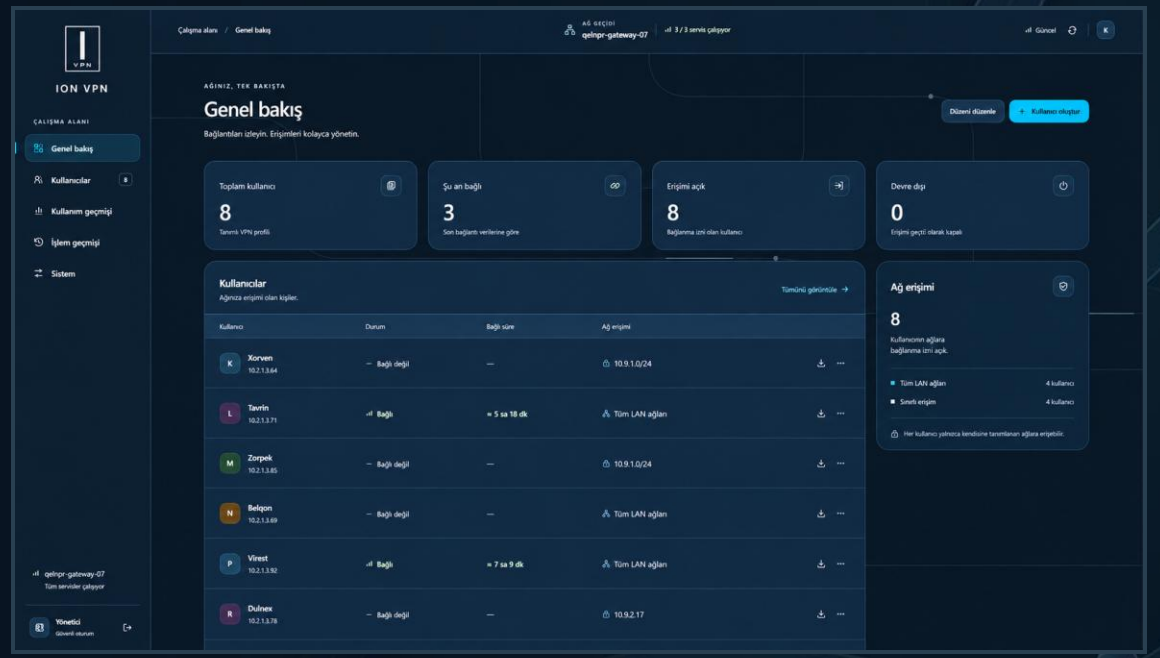


Kullanım kaydı, HTML sunumunda oynatılabilir.

ION VPN

Kurumsal ağa güvenli uzaktan erişim

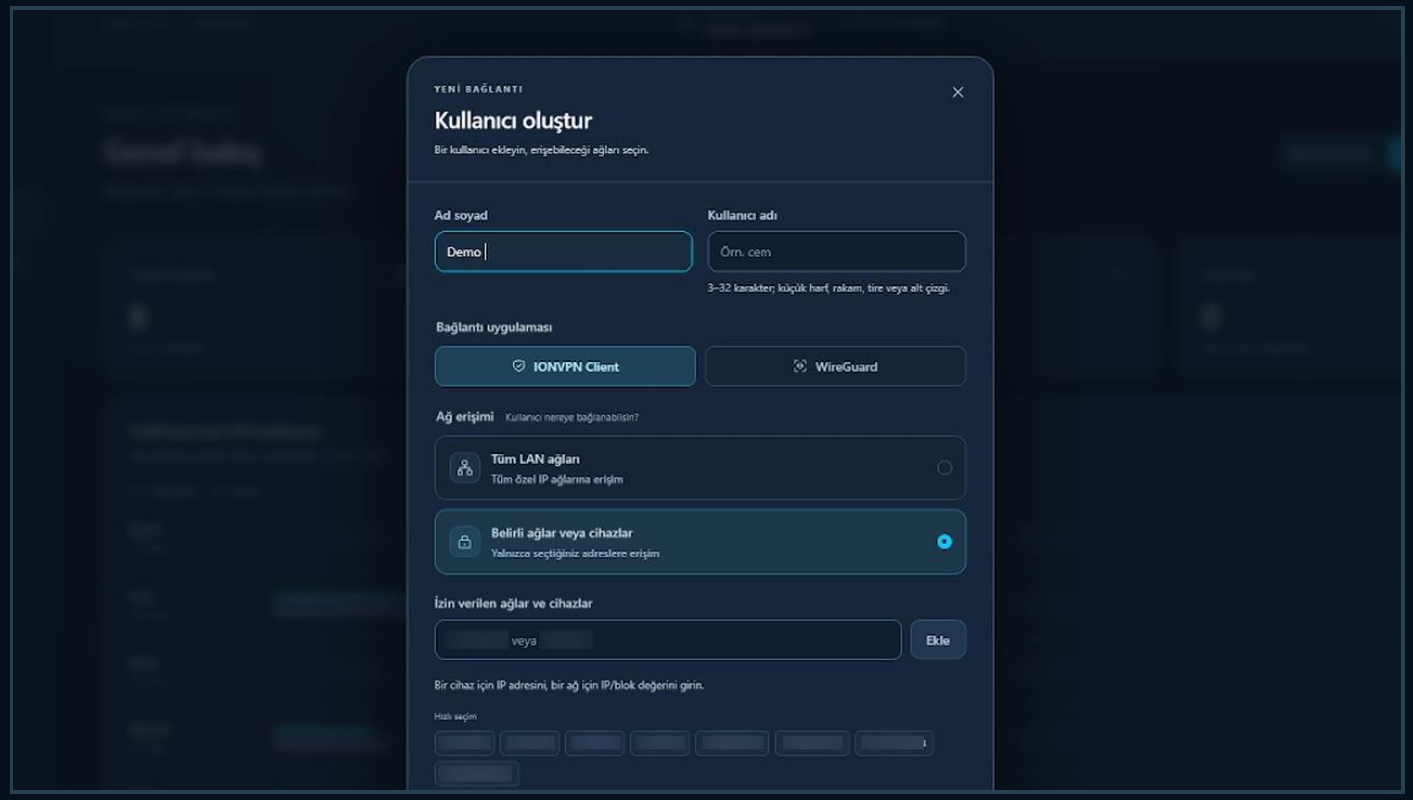
ION VPN, çalışanların ve şubelerin internet üzerinden kurum ağına güvenli bağlantı kurmasını sağlar.



Kullanım kaydını aç

ION VPN

Kullanıcı oluşturma ve yönetim panelinde gezinme



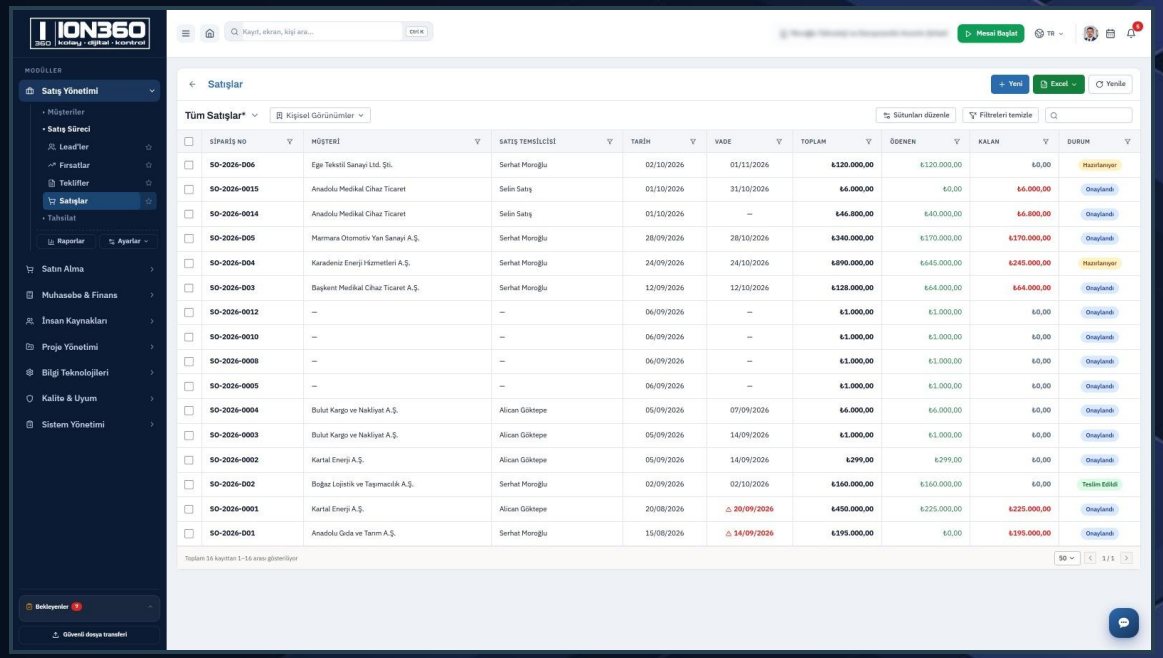
Kullanım kaydı, HTML sunumunda oynatılabilir.

ION 360

İşletme süreçlerinde bütünlük

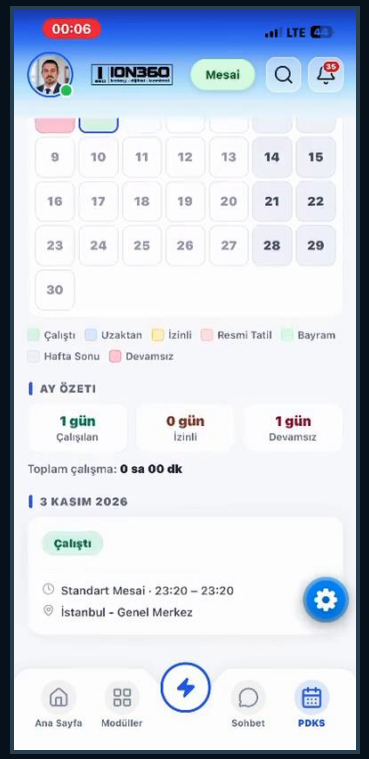
ION 360, satış, finans, insan kaynakları ve operasyon süreçlerini birleştirir. Web ve mobil uygulamalar, çalışanlarla yöneticilerin aynı iş akışına katılmasını sağlar.

Kullanım kaydını aç



ION 360

Web ve mobil kayıtlar, satış ve masraf işlemleri





Kullanım kaydı, HTML sunumunda oynatılabilir.

ION WAF

Web uygulamaları ve API güvenliği

ION WAF, web uygulamalarına ve API’lere gelen trafiği inceler. Güvenlik kurallarıyla şüpheli isteklere karşı koruma sağlar.



Kullanım kaydını aç

ION WAF

Yerleşik saldırı testleri ve canlı olay haritası



Kullanım kaydı, HTML sunumunda oynatılabilir.

ION Watcher

Ağ trafiğinde görünürlük ve tehdit analizi

ION Watcher, ağ trafiğini ve güvenlik olaylarını analiz eder. Ekiplerin şüpheli bağlantıları ve uyarıların kaynağını incelemesini sağlar.



Kullanım kaydını aç

ION Watcher

Bir yıllık görünüm, güvenlik olayları ve kurallar

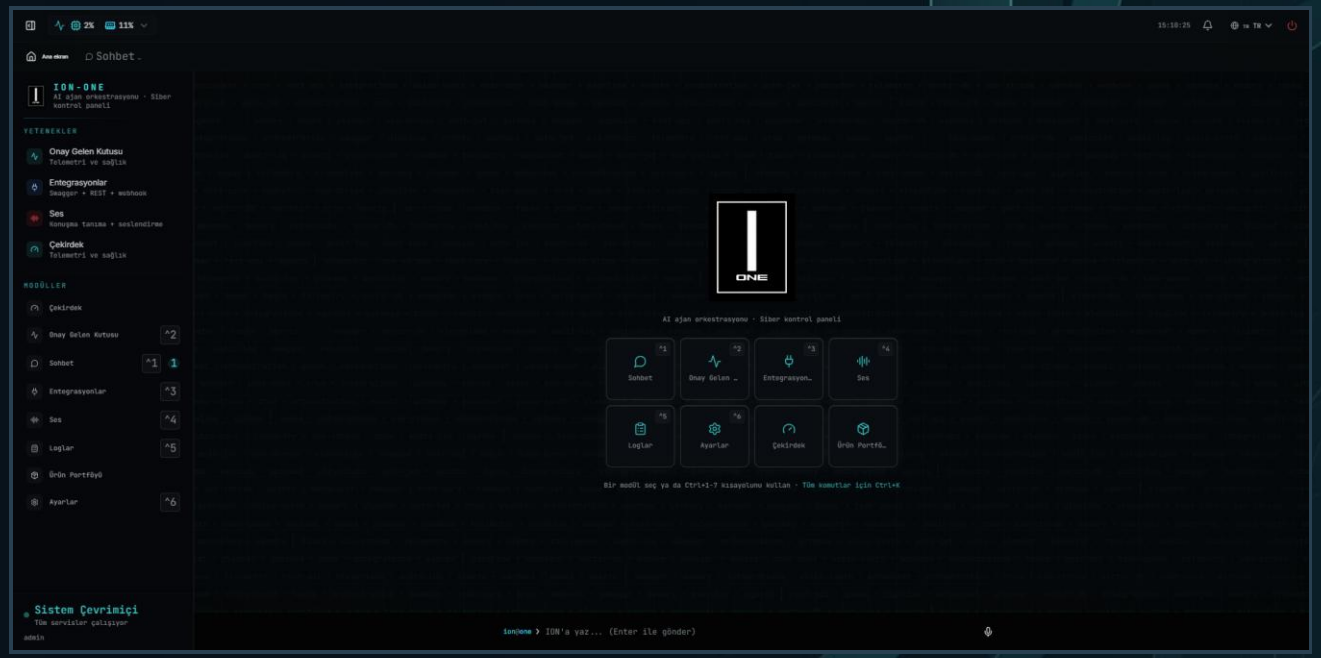


Kullanım kaydı, HTML sunumunda oynatılabilir.

ION ONE

Yapay zekâ ile ortak güvenlik yönetimi

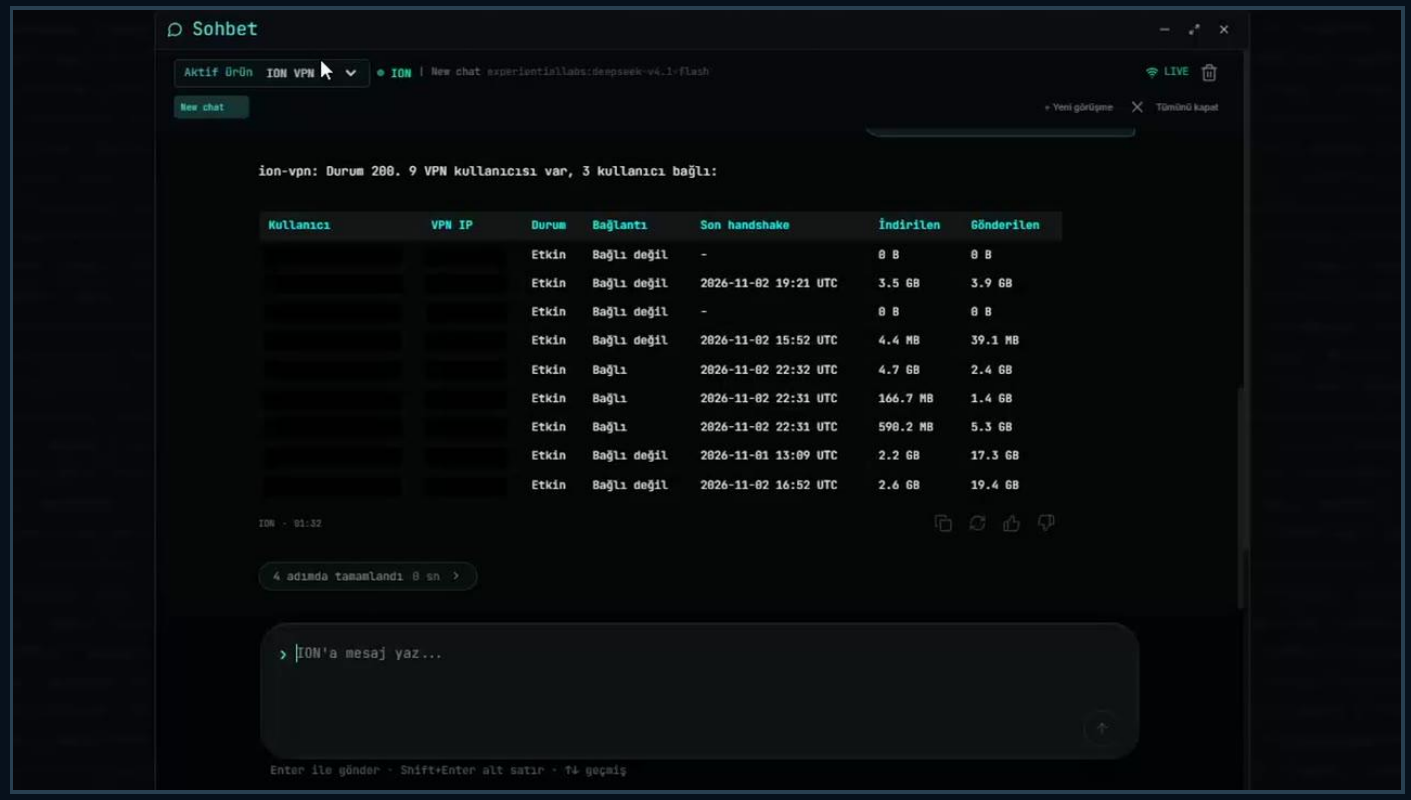
ION ONE, PASS, VPN, WAF ve Watcher ile iletişim kurar. Kullanıcıların yazılı taleplerini bilgi sorgularına veya yönetim işlemlerine dönüştürür.



Kullanım kaydını aç

ION ONE

ION ONE üzerinden VPN oturumlarının ve Watcher kurallarının incelenmesi



Kullanım kaydı, HTML sunumunda oynatılabilir.

Ciro hedeflerini oluşturan adet ve fiyat varsayımları

İş kolu	1. yıl	3. yıl	5. yıl
Güvenlik yazılımları	25 × 32.000 $ 0,8 milyon $	150 × 40.000 $ 6 milyon $	400 × 50.000 $ 20 milyon $
ION 360	100 × 6.000 $ 0,6 milyon $	400 × 6.000 $ 2,4 milyon $	1.000 × 7.500 $ 7,5 milyon $
Hizmet ve projeler	20 × 30.000 $ 0,6 milyon $	40 × 40.000 $ 1,6 milyon $	50 × 50.000 $ 2,5 milyon $
Şirket toplamı	2 milyon $	10 milyon $	30 milyon $

Yazılım adetleri, tam yıllık sözleşme eşdeğeridir. İlk yılda 50 güvenlik ve 200 ION 360 sözleşmesi için ortalama altı aylık gelir hesaplanır. Sonraki yıllar, yeni satışları ve yenilemeleri birlikte kapsar.

Hedef senaryosu. Tutarlar ABD dolarıdır. Bir müşteri birden fazla ürün sözleşmesi yapabilir.

Parola, erişim ve işletme yazılımlarında konumlandırma

Karşılaştırma, ürün kapsamını ve ION'un müşteriye sunduğu kullanım yaklaşımını özetler.

ION ürünü	Pazardaki alternatif	ION'un yaklaşımı
ION PASS	Bitwarden Kurumsal parola kasası, paylaşılan kayıt grupları ve merkezi yönetim.	ION PASS, parola kayıtlarını ION ürün ailesi içinde yönetir. ONE üzerinden kullanıcı ve kayıt gruplarının özetine ulaşılır.
ION VPN	OpenVPN Access Server Kurumun kendi sunucusunda çalışan VPN ve kimlik sistemleriyle bağlantı.	Kurum, VPN panelinden kullanıcılarını ve bağlantılarını yönetir. Oturumları, diğer ION güvenlik ürünleriyle aynı çalışma alanında ONE'dan izler.
ION 360	Dynamics 365 Business Central Finans, satış, stok ve operasyon yönetimi; Copilot desteği.	ION 360; satış, insan kaynakları, masraf ve envanteri Türkçe web ve mobil uygulamada birleştirir. Kurulum, şirketin süreçlerine göre planlanır.

ION, güvenlik ürünlerini ONE ile ortak yönetim kapsamında sunar. ION 360, işletme süreçlerine odaklanır.

Ürün kapsamları, üreticilerin açıklamalarına dayanır. Ayrıntılı değerlendirme kurumun ihtiyaçlarına göre yapılır.

Güvenlik ve yapay zekâ yönetiminde konumlandırma

ION'un farkı, güvenlik ürünleri ile bu ürünleri yöneten yapay zekâ sistemini birlikte geliştirmesidir.

ION ürünü	Pazardaki alternatif	ION'un yaklaşımı
ION WAF	Cloudflare WAF Hazır ve özel güvenlik kuralları, istek sınırları ve olay analizi.	ION WAF, web ve API korumasını kurumun kendi ortamında çalıştırma seçeneği sunar. Olay ve kural yönetimi ONE üzerinden de yürütülebilir.
ION Watcher	Corelight Ağ verilerinin toplanması, paket kayıtları ve güvenlik olaylarının incelenmesi.	Trafik, olay ve kurallar tek üründe incelenir. Yalnızca izleme veya ağ trafiğine doğrudan müdahale seçilebilir; ONE'dan da takip edilir.
ION ONE	Microsoft Security Copilot Microsoft ve diğer üreticilerin ürünlerinde bilgi alma ve işlem yapma; özel eklenti desteği.	ION, güvenlik ürünlerini ve ONE'ı birlikte geliştirir. Yazılı talepler, ilgili ürünlerde bilgi sorgusuna veya kullanıcı onaylı yönetim işlemine dönüşür.

Kurum, güvenlik ürünleri ve ortak yönetim için aynı üreticiyle çalışır. Kurulum ve destek de ION'un teklifine dâhildir.

Karşılaştırma, rakip ürünlerin yapay zekâ ve işlem yeteneklerini dışlamaz.

ION ONE’ın ürünlerle iletişim ve işlem örnekleri

Kullanım videosu ve kayıtlı testler, bilgi sorgusu ile onay gerektiren yönetim işlemlerini örnekler.

Ürün	Talep	Kayıtta görülen sonuç
VPN	Bağlı kullanıcıları görmek	Kullanıcılar ve oturumlar tabloda gösteriliyor. Kaynak: ürün videosu.
Watcher	Etkin kuralları incelemek	Etkin kuralların özeti ve sayısı gösteriliyor. Kaynak: ürün videosu.
PASS	Kasa özetini görmek	Kullanıcı ve kayıt gruplarının özeti gösteriliyor. Kaynak: kayıtlı test.
WAF	Ülke izin listesinden bir kaydı kaldırmak	Kaldırma talebi kullanıcı onayına sunuluyor. Kaynak: kayıtlı test.

Bilgi sorguları sonuç üretir. Değişiklik gerektiren işlemler, ilgili onay süreciyle yürütülür.

Kaynaklar: ONE kullanım videosu ve cümle rehberi.

İlk yıl hedefi için satış kapasitesi

Plan, satışa uygun fırsatların %25'inin sözleşmeye dönüşmesi varsayımına dayanır. Standart kurulumlarda iş ortakları, özel kurulumlarda ION ekibi görev alır.

İş kolu	Satışa uygun fırsat	Hedef sözleşme / proje
Güvenlik yazılımları	200	50
ION 360	800	200
Hizmet ve projeler	80	20

Hedefe ulaşmak için doğrudan satış ekibi ile iş ortaklarının müşteri erişimi ve kurulum kapasitesi birlikte geliştirilir.

Planlama varsayımı. İlk yıl yazılım gelirlerinde ortalama altı aylık kullanım esas alınır.

Yatırım bütçesinin harcama kalemleri

1 milyon dolarlık şirket yatırımı için önerilen 18 aylık bütçe.

Bütçe	Harcama kalemleri	Planlanan kapasite
Altyapı **300.000 $**	220.000 $ ekran kartı ve sunucu 50.000 $ depolama ve ağ 30.000 $ kurulum ve yedekler	İlk 6 ayda, yapay zekâ geliştirme ve testlerinde kullanılacak altyapıyı kurmak
Ürün ve yapay zekâ **500.000 $**	450.000 $ ekip giderleri 50.000 $ test araçları ve bağımsız kalite kontrolü	90 kişi-ay × 5.000 $ 80 kişi-ay ürün geliştirme 10 kişi-ay müşteri kurulumu
Kurumsal satış **200.000 $**	144.000 $ satış ekibi 36.000 $ müşteri kazanımı ve ortaklar 20.000 $ demo ve saha giderleri	36 kişi-ay × 4.000 $ Kurumsal satış ve iş ortakları Sözleşme ve yenileme takibi

Toplam bütçe: 1 milyon ABD doları.

Birim maliyetler planlama varsayımıdır. Kişi-ay, bir kişinin bir aylık çalışmasını ifade eder.

Yenileme ve yeni satışın sözleşme portföyüne etkisi

Aşağıdaki örnek, yenileme oranı ile yeni satışın aktif sözleşme sayısına etkisini gösterir.

Adım	Örnek varsayım	Sonuç
Yenileme zamanı gelenler	100 sözleşme	100 sözleşme için yenileme değerlendirilir
Yenileme	%90 yenileme oranı	90 sözleşme devam eder
Yeni satış	35 yeni sözleşme	90 + 35 = 125 aktif sözleşme

Sözleşme devamlılığı, yeni satış adedi ve ortalama sözleşme bedeli ayrı göstergeler olarak izlenir.

Varsayımsal örnektir. Şirketin gerçekleşmiş sonuçlarını veya beş yıllık hedef modelini temsil etmez.